

女白领弃年薪十万工作创业:投资睡觉业年入百万



投资标的，真是个神奇的东东，说得高端大气上档次一点，它海纳百川，包容万物，说得通俗易懂接地气儿一点，它千奇百怪，光怪陆离，毁你三观无赔偿.....比如，咱们今天要重点讨论的另类投资标的——“睡觉”。

谁那么聪明投资了“睡觉”呢？据小编所知，此人乃是东北女子一枚，创业人员，咱们暂且称她为白梅。这么跟你讲吧，小白饱尝创业之艰后，锁定“睡觉”，现已成为年赚百万元的成功创业女性。

小白依靠了怎样的商业模式呢？简单得会让你咋舌，提供“睡吧”，满足上海白领阶层忙里偷闲的睡觉需求。

东北哈尔滨妹子白梅，来上海打工，从基层人员奋斗到开发区年薪十万元的白领，实属不易。作为新晋白领人员，白梅真切地感觉到白领的难言之隐，他们整天都处于忙碌状态，亚健康特征明显，很需要忙里偷闲地多休息一会儿，这样就可以舒缓身心疲惫，养精蓄锐，提高工作效率。不过，白领所在的公司不能提供床，这个细分市场是空白的。

看到这个空白细分市场后，白梅辞职创业，刚开始只有 8 个睡吧房，每小时 5 元/个。别晕啊，睡吧其实仅仅是一个房间而已啦！它的主要作用功能是，给那些身心疲惫的白领们提供离家离公司近的休息场所。

别想得太美哦！成立之初，这些精心策划的睡吧并没有给白梅带来现金流，赚进真金白银。相反，她亏大发了！工作辞了，她每年损失 10 万元，再加上“睡吧”业务不断烧钱，她的赤字窟窿越来越大！

在这段创业艰难岁月，家人是白梅强大的后盾，她一边扛着，一边不断向市场试错，慢慢的，她的简单睡吧，已经升级成有家庭卧室型的模式，配上优雅窗帘，装上温馨壁灯，床头放上休闲杂志和可以欣赏优美音乐的耳麦。它的生意一下子就“火起来”了！随着财富的积累，白梅不断扩建睡吧规模，高中低三档配套设施，按类别收费。

谁要说白梅商业思维不够，小编定上前给他一耳光。眼瞅着睡吧财源滚滚，白梅又新开了催眠业务，并拉人和她合作出资开分店，大约 1 家/年。

什么？亲问小编：“白梅现在每年收入是多少？”小编在前文已经告诉亲了，每年大概有 100 万元入账，是工薪阶层收入的 10 倍……嘿嘿，别惊奇，这对创业者而言，已经是很低的啦！小编相信，白梅若是创业热情不减，收入还会呈级数增长。

别羡慕嫉妒恨啦，“吃得苦中苦，方为人上人”，人家白梅创业初期受的那些苦，咱们要是不创业，估计这辈子都不会遭那罪，所以，人家在享受财富甘露时，坚守岗位忠于职守的你我只能拜固定职位所赐，领取一份死工资。

赖谁呢？公平点儿说，赖你没有一双发现商机的眼，没有一份辞职创业的胆，没有那种“不到长城非好汉”的气魄……一句话，赖你没有破釜沉舟的创业行动！

其实，我们身边充斥着形形色色的空白需求，只要我们精准把握那么一两个，就可能创业成功。白梅的故事告诉我们：若是我们对市场需求和消费群体再做个详细和全面的调研，并在市场中不断试错，创业成功是早晚的事情！